

# COMMERCIAL SECTEUR NETTOYAGE INDUSTRIEL (H/F)

---

## **Une entreprise à taille humaine**

Intégrer notre équipe, c'est rejoindre une entreprise disposant de la force d'un groupe tout en ayant la souplesse d'une PME.

Société de propreté de 1000 personnes créée en 1987, dont le cœur de métier est le nettoyage industriel, met à la disposition de ses clients une structure adaptée, disponible et réactive ayant pour principale ambition de devenir un partenaire proche de leurs préoccupations.

Sa politique qualité rigoureuse, sa méthodologie de travail spécifique, la valeur de ses références, confèrent aujourd'hui à notre entreprise de sérieux atouts dans le cadre de son développement. Cette assise permettra au technico-commercial d'exprimer pleinement sa double compétence, de nouer des relations professionnelles durables et d'envisager de réelles perspectives de carrière.

*Seriez-vous celui-ci?*

## **Description du poste**

Rattaché directement à la Direction Commerciale, et dans l'objectif de développer le portefeuille clients de votre secteur Ile de France, vous aurez à mener à bien les missions suivantes:

*Prospection : phoning, porte à porte, réseau sociaux...*

- Activer au moyen du téléphone un fichier de prospects à partir d'une base de données constituée,
- Assurer les entretiens face à face avec les prospects pour leur présenter l'entreprise, ses prestations, ainsi que ses travaux spéciaux et services associés,
- Déceler le besoin du prospect et visiter le site concerné afin de recueillir les données nécessaires à l'établissement du devis,
- Rédiger les offres commerciales dont la faisabilité du chantier et le chiffrage sont validés dans le but de garantir la rentabilité économique,
- Présenter l'offre commerciale aux prospects,
- Négocier et vendre les prestations proposées,
- Rapporter chaque semaine vos actions auprès de la Direction commerciale.

## **Profil recherché**

- Vous justifiez d'une expérience de 2 à 3 ans minimum en tant que technico-commercial.
- Vous avez la culture du résultat.

## **Type de contrat**

Temps complet - CDI

## **Rémunération**

Rémunération annuelle Fixe + commissions (non plafonnées)

## **Mise à disposition**

Véhicule, téléphone, tablette et ordinateur professionnel -  
Frais professionnels remboursés

## **Localisation du poste**

Argenteuil (95100)

## **Contact**

Madame Karine Javier - [kjavier@gestipro.com](mailto:kjavier@gestipro.com) - 06 87 84 60 99

